

【伴走型小規模事業者支援推進事業】

～超実践！実は『儲けている会社』が続々！～

# 「儲ける経営計画」

当然ですが…。儲かっている会社ほど、「儲かっています」とは言いません。儲かっている会社には必ず今後の見通し「計画」が存在します。人口が減少し、顧客獲得のための販路開拓がますます重要な課題となる中、自らの事業を足元から見直し、経営の方向性を定めるためには経営計画を作成することが必要です。また、平成25年度に創設された「小規模事業者特続化補助金」をきっかけに経営計画を作成した事業者は約6割に上がり、採択された事業者のうち、「新たな取引先や顧客を獲得した(する見込み)」、「売上が増加した(する見込み)」と答えた割合はいずれも90%を超えています。本セミナーでは、「儲ける会社」を実現するための経営計画作成を実践的に説明します。是非、皆様多数のご参加をお待ちしております。

講師

ナインソーツコンサルティング(株) 代表取締役  
のむら ただし  
中小企業診断士 野村 忠史 氏

1971年生まれ。城西大学経済学部卒業。営業経験15年においてトップセールスとして活躍。2011年に経営コンサルタントとして独立。新規事業の経営戦略策定・営業戦略策定・営業生産性向上など実践による販売力強化、組織活性化の各支援など幅広く展開中。

【主な講座内容】

- ◎経営計画の意義 ～なぜ計画が必要か？～
- ◎計画策定のための分析 ～情報収集とは？～
- ◎経営戦略 ～経営戦略策定・実践ワーク～
- ◎経営戦略の策定 ～方針・数値目標・行動～
- ◎まとめ・質疑応答 (希望者による個別相談)

日時 平成29年9月12日(火) 13:30～16:30

会場 新見商工会議所 3階 研修室 ※16:00～16:30の30分間、希望者による個別相談を実施いたします。

定員 30名(定員になり次第締め切らさせていただきます。)

申込み 下記申込用紙に必要事項を記入の上、FAXまたはTELにてお申込みください。  
【申込先】新見商工会議所 新見中小企業相談所(担当:吉田)  
(TEL:0867-72-2139 FAX:0867-72-0347)

【主催】新見商工会議所 新見中小企業相談所

9/12(火) 開催「儲ける経営計画策定実践セミナー」受講申込書 ※このままA4サイズで送信して下さい。

新見商工会議所 行 (FAX:0867-72-0347)

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者			

\*ご記入いただいた個人情報は商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

「儲ける経営計画策定実践セミナー」