【主催】 新見商工会議所　　≪事業環境変化対応型支援事業≫

～賃上げの実施により優秀な人材確保を目指す！～

賃上げにつなげる！！

価格転嫁を円滑に進める方法

受講無料

近年、原材料・エネルギー価格の高騰に加え、優秀な人材確保のための賃上げによる人件費のコスト等の増加が企業経営を圧迫しています。特に中小・小規模事業者がこの厳しい環境の中、事業継続のため、コスト上昇分の適切な価格転嫁が重要な課題となっています。しかし、企業にとって取引先への従来価格の値上げを交渉する事は困難であり、勇気のいる決断・行動を伴います。そこで本セミナーでは、賃上げへの対応力を強化するため、価格転嫁の必要性や方法、クライアントに納得してもらう交渉術等を事例を交えながら分かりやすく解説します。



≪講師プロフィール



オフィスSPIRITS　代表
中小企業診断士

原（はら）　幸彦（ゆきひこ）　氏

1965 年、岐阜県生まれ。神戸市外語大卒後、ミズノ入社。中小企業診断士登録を経て、国内営業統括に移動。「ミズノ SOZO 塾」企画・運営を担う。大阪本社人事総務部（社内規程制定・改訂、リスクマネジメント・健康経営推進、組織活性化等）を経て、独立。「気づきを与え、行動を促すコンサルタント」として厚い信頼を得ている。また、奈良県「よろず支援拠点」のコーディネーターとして、中小企業経営者の経営相談や創業支援、マーケティング活性化などのアドバイス事業に携わっている。また、全国の商工会議所・商工会などの商工団体にて、セミナー講師としても活躍中。

【主な講座内容】

◎優秀な人材確保のための戦略的賃上げとは！

◎価格転嫁の必要性

・デフレからインフレの転嫁をチャンスと捉える
・賃金も上昇 ～広がる賃金格差～
・中小企業の価格転嫁の達成状況
・価格政策の重要性、値上げがもたらす財務的効果

◎賃上げにつなげるための価格転嫁（値上）げの方法

・価格転嫁に向けた自社の強み再発見と値上げに踏み切るための実践的準備
・売上、利益を効率的に伸ばすには
・「適正価格」を決めるための 3 つの視点

◎価格転嫁をクライアントに納得してもらう交渉術

・費用別　価格転嫁交渉のコツ
・交渉を有利に進める提示資料のポイント
・効果的な交渉の切り出し方法

◎賃上げ・価格転嫁の原資確保に向けた手段としての助成金・支援策活用法

【日時】令和8年 12 月 11 日（金）
14:00～16:00
【会場】新見商工会議所 3階 研修室
【定員】30名（定員になり次第締め切ります。）
【対象】中小・小規模事業者（会員・非会員問わず）

≪申込先・申込方法≫

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAX 又は右記申込みフォームからお申込み下さい。☞
新見商工会議所　中小企業相談所　（TEL 0867-72-2139　FAX 0867-72-0347）

【申込フォーム】

12/11（金）開催「賃上げにつなげる！価格転嫁を円滑に進める方法」セミナー受講申込書　※このままのサイズで FAX して下さい。

新見商工会議所　行（FAX 0867－72－0347）　　締切：令和8年 12 月 2 日（火）まで

事業所名				TEL	
所在地				FAX	
受講者名	（複数の受講可）	業　種		E-mail	

※ご記入いただいた個人情報は主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。